

# E-BOOK: 10 DICAS ESSENCIAIS PARA DOMINAR O DIREITO PREVIDENCIÁRIO



[mentoriacpp.com](http://mentoriacpp.com)

**INÍCIO**



## **QUEM SOU EU?**

SALOMÃO BOANERGES, ADVOGADO, EMPREENDEDOR PREVIDENCIÁRIO E IDEALIZADOR DA COMUNIDADE PREVIDÊNCIA NA PRÁTICA E DO GPS MÉTODO PAC – PROGRAMA DE ACELERAÇÃO DE CONCESSÕES, PARA CONCESSÕES SEM EXIGÊNCIAS NO INSS, CONTA COM MAIS DE 4200 ALUNOS ATIVOS.

EX-SERVIDOR DO INSS DE 2012 A 2021, FOI GERENTE SUBSTITUTO E CHEFE DE BENEFÍCIOS. PROFESSOR DE CURSOS DE DIREITO PREVIDENCIÁRIO PRÁTICOS E TEÓRICOS PARA ADVOGADOS E PREVIDENCIARISTAS [GRADUAÇÃO, PÓS-GRADUAÇÃO E CONCURSOS PÚBLICOS]. SEUS CONTEÚDOS SOBRE PREVIDENCIÁRIO SÃO ASSISTIDOS POR MILHARES DE ADVOGADOS TODOS OS DIAS NO YOUTUBE E INSTAGRAM.

SALOMÃO HÁ ANOS FACILITA A JORNADA DE SEUS ALUNOS QUE VIVEM DA PRÁTICA PREVIDENCIÁRIA COM INTEGRIDADE E LEVAM O VALOR DO “SE IMPORTAR” PARA SEUS NEGÓCIOS.

[mentoriacpp.com](https://mentoriacpp.com)

# INTRODUÇÃO



**DESCUBRA COMO PEQUENOS AJUSTES NA SUA PRÁTICA PODEM TRANSFORMAR COMPLETAMENTE A SUA ATUAÇÃO NO DIREITO PREVIDENCIÁRIO. ESTE E-BOOK TRAZ INSIGHTS QUE PODEM IMPULSIONAR A SUA CARREIRA E FAZER A DIFERENÇA PARA OS SEUS CLIENTES.**

O Direito Previdenciário é uma área cada vez mais relevante e cheia de oportunidades para advogados que buscam se destacar em um mercado competitivo. Com mais de 35 milhões de beneficiários apenas no INSS, as possibilidades são vastas, mas o sucesso exige conhecimento técnico e estratégias eficazes. Neste e-book, apresentamos 10 dicas essenciais para você que deseja alavancar sua carreira no Direito Previdenciário e oferecer soluções assertivas para seus clientes.

# DICA 1



## ***ENTENDA OS PRINCIPAIS BENEFÍCIOS PREVIDENCIÁRIOS***

Conhecer profundamente os principais benefícios previdenciários é o primeiro passo para uma atuação eficaz. Os benefícios incluem:

- Aposentadorias: como a por idade, por tempo de contribuição e especial.
- Pensões por Morte: destinadas aos dependentes do segurado falecido.
- Auxílio-Doença: para segurados temporariamente incapazes de trabalhar.
- BPC (Benefício de Prestação Continuada): garantido a idosos e pessoas com deficiência de baixa renda. Ao dominar cada um deles, você poderá orientar seus clientes de forma mais clara e eficaz, ganhando confiança e credibilidade.

## DICA 2



### ***ATUALIZE-SE SOBRE A REFORMA DA PREVIDÊNCIA***

A Reforma da Previdência de 2019 mudou drasticamente as regras para concessão de benefícios. Entenda aspectos como:

- Idade Mínima: agora obrigatória para aposentadorias urbanas.
- Cômputo do Tempo de Contribuição: alterado para o cálculo do valor do benefício.
- Regras de Transição: com diferentes opções para segurados já contribuintes antes da reforma. Participar de palestras, cursos e grupos de discussão sobre a reforma pode ser essencial para manter-se atualizado e prestar um serviço completo.

## DICA 3

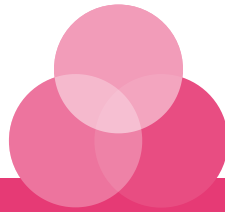


# *SAIBA COMO CALCULAR BENEFÍCIOS*

O cálculo correto dos benefícios é um diferencial importante. Para isso:

- Utilize ferramentas como calculadoras previdenciárias e softwares especializados.
- Esteja atento à média aritmética de contribuições e às faixas de salário-de-contribuição.
- Leve em consideração fatores como idade, tempo de contribuição e regras específicas aplicáveis a cada caso. Apresentar simulações realistas aos seus clientes pode ajudar na construção de confiança e na tomada de decisões.

## DICA 4

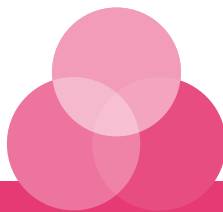


### ***DOMINE O PROCESSO ADMINISTRATIVO***

Antes de ingressar com uma ação judicial, explore todas as alternativas administrativas. Isso inclui:

- Protocolar Pedidos no INSS: sempre com documentação completa e organizada.
- Acompanhar os Prazos: garantindo que nenhuma etapa seja negligenciada.
- Recorrer de Indeferimentos: elaborando recursos bem fundamentados. Dominar essas etapas pode evitar processos desnecessários, economizando tempo e recursos para você e seus clientes.

## DICA 5



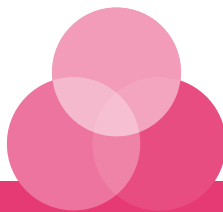
### *IDENTIFIQUE OPORTUNIDADES EM REVISÕES*

A revisão de benefícios é um campo que pode gerar excelentes resultados. Algumas possibilidades incluem:

- Erros no Cálculo do Benefício: como a exclusão de contribuições altas.
- Revisão da Vida Toda: considerando contribuições anteriores a julho de 1994.
- Mudanças Legislativas ou Jurisprudenciais: que possam impactar positivamente o benefício concedido. Ao identificar essas oportunidades, você pode aumentar significativamente o valor recebido pelos seus clientes.



## DICA 6

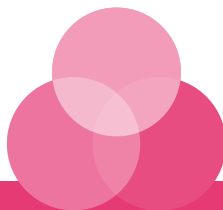


### ***ESPECIALIZE-SE EM PLANEJAMENTO PREVIDENCIÁRIO***

O planejamento previdenciário é uma ferramenta poderosa para ajudar seus clientes a atingir seus objetivos. Ele pode incluir:

- Estratégias de Contribuição: como optar pelo salário médio mais vantajoso.
- Simulação de Cenários Futuros: projetando diferentes datas de aposentadoria e valores esperados.
- Identificação de Possíveis Benefícios Complementares: como previdência privada. Uma boa análise pode transformar o futuro financeiro dos seus clientes.

## **DICA 7**

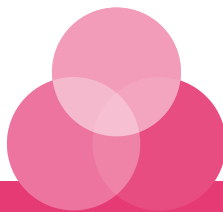


### ***CONHEÇA OS DIREITOS DOS SEGURADOS ESPECIAIS***

Os segurados especiais, como trabalhadores rurais, pescadores artesanais e indígenas, possuem direitos diferenciados. Para atender esses grupos:

- Estude a legislação específica que regula sua contribuição e acesso aos benefícios.
- Ajude-os a reunir a documentação necessária, como declarações de sindicatos ou associações.
- Esteja preparado para lidar com peculiaridades desses processos administrativos. Ao se especializar nesse nicho, você pode se destacar em uma área menos concorrida.

## DICA 8

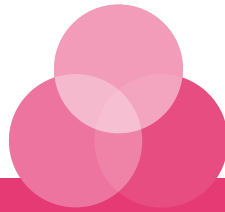


# *INVISTA EM NETWORKING*

O networking é fundamental para crescer na área previdenciária. Para isso:

- Participe de congressos, seminários e eventos voltados ao Direito Previdenciário.
- Conecte-se com outros profissionais da área em redes sociais como LinkedIn.
- Busque parcerias com escritórios de advocacia e contabilidade. Relações sólidas podem trazer novos casos e oportunidades de crescimento profissional.

## DICA 9




# *EXPLORE A ADVOCACIA DIGITAL*

A presença online é essencial para atrair clientes. Algumas dicas incluem:

- **Crie Conteúdo Informativo:** como posts explicando mudanças legislativas ou direitos dos segurados.
- **Use Plataformas Digitais:** como Instagram e YouTube, para divulgar seu trabalho e tirar dúvidas.
- **Otimize Seu Site:** garantindo que ele seja responsivo e tenha informações claras sobre seus serviços. A visibilidade digital pode fazer toda a diferença para captar novos clientes.

## **DICA 10**

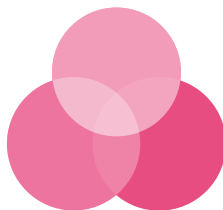


### ***MANTENHA-SE ATUALIZADO COM TREINAMENTOS E COMUNIDADES***

O Direito Previdenciário está em constante evolução, e acompanhar as mudanças é essencial. Para isso:

- Participe de cursos e treinamentos especializados.
- Integre-se a comunidades de advogados previdenciários para trocar experiências e soluções.
- Leia regularmente publicações e jurisprudências relacionadas à área. Essa busca constante por conhecimento garantirá que você esteja sempre à frente.

# CONCLUSÃO

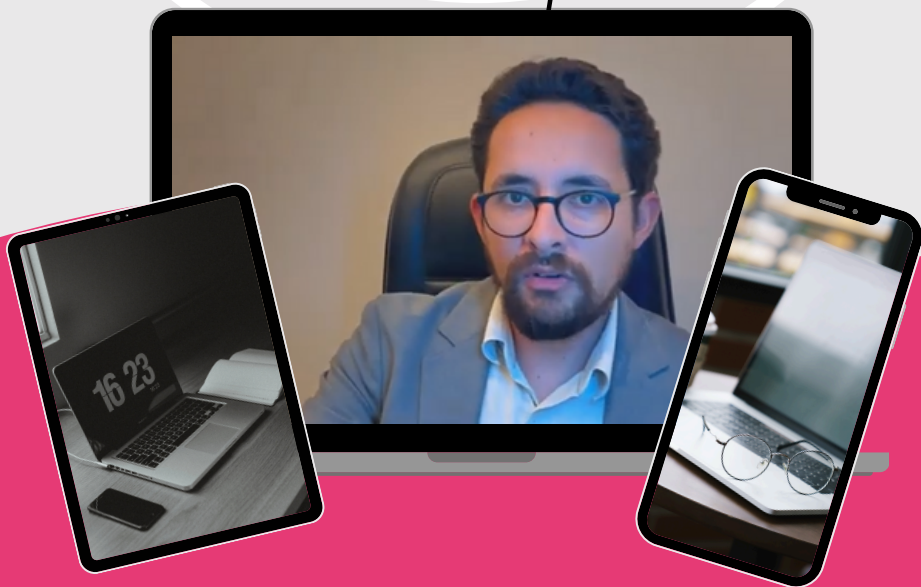


O Direito Previdenciário é uma área que combina impacto social e oportunidades financeiras. Ao aplicar essas 10 dicas, você estará mais preparado para atender seus clientes com excelência e se posicionar como uma referência no mercado. Para aqueles que desejam ir ainda mais longe, aprofundar-se em conhecimentos especializados pode ser o próximo passo rumo ao sucesso.

Dúvidas? Precisa de mais informações? Não deixe de explorar outras formas de conhecimento prático e aplicado!

# QUER APRENDER MAIS?

*Conheça minha mentoria  
onde ensino na prática todas  
formas de alavancar a sua  
carreira no direito previdenciário*



[CLIQUE AQUI](#)